

Průběh obhajoby bakalářské práce:

Studientka předložila komisi svou práci na téma „Efektivní prodej podnikem“ na využití prezentace v B2B - B2C. Práci vznikla v podniku Baumit, s.r.o. Definovala cíle práce a popsal vybraný podnik. Prezentovala návrhy z oblasti prodeje a navrhl několik opatření. Nezávisle vyhodnotila stránky motivace a oporita.

Skvělá práce s angličtinou. Super!

Západočeská univerzita
v Plzni
Fakulta ekonomická
Hradební 22, 350 11 Cheb

Členové zkušební komise:

Klasifikace: *velmi dobře*

Datum obhajoby: 11. června 2013

Doc. Ing. Dagmar Jakubíková, Ph.D.

PaedDr. Dana Egerová, Ph.D. *Egerová*

Dr. Ing. Jiří Hofman

PhDr. Čestmír Jarý

Ing. Milena Jiřincová

[Signatures]
podpis zkoušejícího

Průběh obhajoby bakalářské práce:

Studenská předložila komisi svou práci na téma
 „Efektivní prodej podnikem“ na využití prezentace v
 B2B - B2C. Práci vznikla v podniku Baumit, s.r.o.
 Definovala cíle práce a popsal vybraný podnik. Prezentovala
 návrhy z oblasti prodeje a navrhla několik opatření.
 Nezávisle hodnotila návrhy relevantně a oprávněně.

Škola kopie s uzavřením seřel

Západočeská univerzita
 v Plzni
 Fakulta ekonomická
 Hradební 22, 350 11 Cheb

Členové zkušební komise:

Klasifikace: *velmi dobře*

Datum obhajoby: 11. června 2013

Doc. Ing. Dagmar Jakubíková, Ph.D.
 PaedDr. Dana Egerová, Ph.D.
 Dr. Ing. Jiří Hofman
 PhDr. Čestmír Jarý
 Ing. Milena Jiřincová

Egerová
Jakubíková
 podpis zkoušejícího